

COFACE ROMÂNIA
PUBLICAȚIE ECONOMICĂ

Studiul insolvențelor

din România în Semestrul I - 2026



- 01** SUMAR
- 02** CONTEXT ECONOMIC
- 03** EVOLUȚIA FIRMELOR INSOLVENTE
- 04** COMPORTAMENTUL DE PLATĂ
- 05** EVOLUȚIA ANTREPRENORIATULUI
- 06** PRECIZĂRI METODOLOGICE

1. SUMAR



Tiberiu Chesoi, Head of Claims
Coface Romania

Economia globală a rămas rezilientă în prima jumătate a anului 2026, în timp ce România s-a confruntat cu o perioadă de stagflație, caracterizată prin contracție economică și inflație ridicată. PIB-ul României a înregistrat o scădere în S1 2026 de 0,8%, față de perioada similară din 2025 (serie brută) și cu 1,6% pe serie ajustată sezonier, pe fondul prăbușirii consumului și a unei consolidări fiscale agresive.

În primele 6 luni ale anului 2026 au intrat în insolvență 3.855 de noi companii, în creștere cu 12,36% față de perioada similară a anului trecut. Acesta reprezintă cel mai mare număr de noi insolvențe înregistrate în primul semestru din ultimii 8 ani. Au fost deschise 98 de noi proceduri de concordat preventiv, comparativ cu 64 de noi proceduri de concordat preventiv deschise în primul semestru din 2025, continuând trendul ultimilor ani.

Dintre sectoarele cu pondere mare atât ca număr de companii active cât și insolvențe nou deschise, cea mai mare creștere a numărului de insolvențe din prima jumătate a anului 2026 a fost înregistrată în sectorul Agricultură, Silvicultură și Pescuit, de aproape 78% (+101,78% după primul trimestru), comparativ cu aceeași perioadă a anului 2025.

Numărul instrumentelor de plată refuzate la plată în S1 2026 a fost cu 20% peste nivelul înregistrat în perioada similară a anului 2025, în timp ce creșterea sumelor totale refuzate la plată a fost cu 62% mai mare comparativ cu S1 2025, fiind cel mai ridicat nivel din ultimii 8 ani.

Evoluția mediului de afaceri în 2026 este caracterizată printr-o creștere lentă, subliniind nevoia de digitalizare și adaptare a companiilor, dat fiind contextul economic dificil.

Având în vedere vulnerabilitățile economiei românești ne așteptăm ca numărul insolvențelor să crească în a doua jumătate a anului 2026 și prima jumătate a anului 2027 și în rândul companiilor mari, generând un impact social și economic mare.

2. CONTEXTUL ECONOMIC

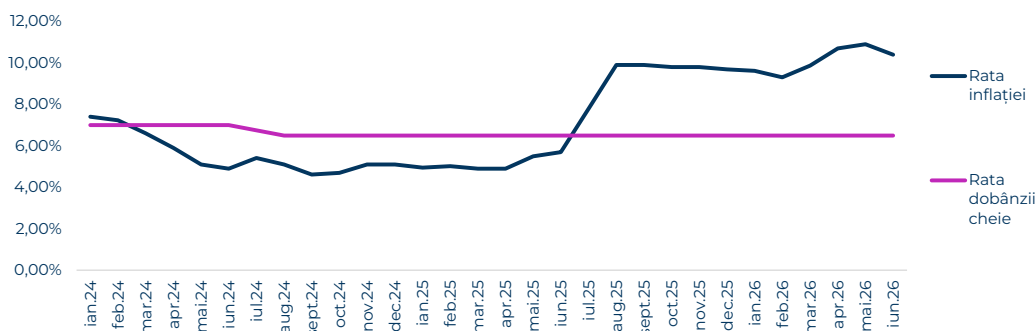
Economia mondială a rămas rezilientă în primele 6 luni ale anului 2026, susținută în special de investițiile în tehnologie și inteligență artificială, precum și de cheltuielile publice în SUA. Fondul Monetar Internațional (FMI) estimează o creștere globală de aproximativ 3% în 2026 și 3,4% în 2027, ușor sub ritmurile din anii precedenți.

Zona euro a avut o evoluție peste așteptări în prima jumătate a anului, deși cererea internă a rămas la un nivel scăzut, păstrând dependența de exporturi, iar factorul geopolitic (conflictele din Ucraina și Orientul Mijlociu) menține nivelul de instabilitate la un nivel record.

Cererea slabă externă (în special UE/Germania) a limitat dinamismul exporturilor iar PIB-ul României a scăzut cu 0,8% în prima jumătate a anului 2026 față de perioada similară din 2025 (serie brută) și cu 1,6% pe serie ajustată sezonier, economia contractându-se în ultimele 3 trimestre. Principalul motiv pentru scăderea PIB-ului în primele 6 luni ale anului 2026, a fost scăderea consumului cu 5,7%, aceasta fiind cea mai mare contracție din ultimii 16 ani.

Inflația s-a menținut la un nivel de 10,4% în luna iunie 2026, creșterea prețurilor de la începutul anului fiind de 3,8%, după ce dezinflația s-a confruntat în primele 6 luni cu presiuni mari ceea ce a condus la evoluții oscilante.

Grafic 1. Evoluția ratei inflației



Sursa: INS, Date prelucrate Coface

Așa cum am precizat și în Studiul Insolvențelor anterior, consolidarea fiscală agresivă a pus o presiune suplimentară pe mediul de afaceri, fapt ce a condus la stagflație: contracție economică și inflație mare simultan.

În primul semestru din 2026, comparativ cu aceeași perioadă a anului 2025, deficitul bugetar a fost redus cu 1,65 puncte procentuale, de la 3,64% din PIB, la 2% din PIB. În 2026 cele trei mari agenții internaționale de rating (Moody's, Fitch și S&P) au menținut România pe ultima treaptă din categoria "investment grade", fiecare dintre ele însă menținând perspectiva negativă.

3. EVOLUȚIA FIRMELOR INSOLVENTE

În primele 6 luni ale anului 2026 au intrat în insolvență 3.855 de noi companii, în creștere cu 12,36% față de perioada similară a anului trecut. Acesta reprezintă cel mai mare număr de noi insolvențe înregistrate în primul semestru din ultimii 8 ani, conform tabelului de mai jos:

Tabel 1. Evoluția lunară a insolvențelor nou deschise

Luna	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Ianuarie	500	463	316	422	436	509	387	529
Februarie	486	393	471	540	551	611	577	562
Martie	523	464	623	648	657	683	636	738
Aprilie	560	72	598	561	555	723	585	695
Mai	567	244	512	637	606	565	584	622
Iunie	560	724	556	609	596	593	662	709
TOTAL	3.196	2.360	3.076	3.417	3.401	3.684	3.431	3.855
Deviație semestrială		-26,16%	30,34%	11,09%	-0,47%	8,32%	-6,87%	12,36%

Sursa: ONRC, date prelucrate de COFACE

Numărul companiilor care au intrat în insolvență și care au raportat în ultimul an financiar o cifră de afaceri peste 500.000 EUR este în continuă creștere. Această situație este confirmată și de gradul mare de concentrare al celor mai mari 20 de companii în funcție de cifra de afaceri, intrate în insolvență în primul semestru din 2026, care însumează o cifră de afaceri de aproximativ 37% din cifra de afaceri realizată de toate companiile intrate în insolvență, în anul financiar 2025. Aproximativ 84% din totalul numărului de noi insolvențe este reprezentat de companii mici, cu o cifră de afaceri sub 500.000 EUR, în ușoară scădere față de perioada similară din 2025.

În prima jumătate a anului 2026 au fost deschise 98 de noi proceduri de concordat preventiv, comparativ cu 64 de noi proceduri de concordat preventiv, creștere care continuă trendul ultimilor ani și pe care l-am evidențiat în studiile anterioare Coface. Dacă în cazul companiilor insolvente companiile mici au o pondere mare, așa cum am precizat mai sus, în cazul companiilor care au intrat în concordat preventiv în primul semestru al anului 2026, aproximativ 60% sunt companii care au realizat o cifră de afaceri peste 500.000 EUR în anul financiar 2025.

Principalul motiv pentru deschiderea procedurii de insolvență rămâne gradul ridicat de îndatorare. Astfel, analizând companiile intrate în insolvență în semestrul 1 din 2026 și 2025, aproximativ 34-36% au înregistrat un raport supraunitar al datoriei totale per cifra de afaceri, fiind companii care depindeau excesiv de creditul furnizor și creditul bancar.

În ceea ce privește analiza sectorială a companiilor intrate în insolvență în 2026, există schimbări de ordine față de perioada similară anterioară:

Tabel 2. Distribuția sectorială a insolvențelor în ultimii 2 ani (date semestriale)

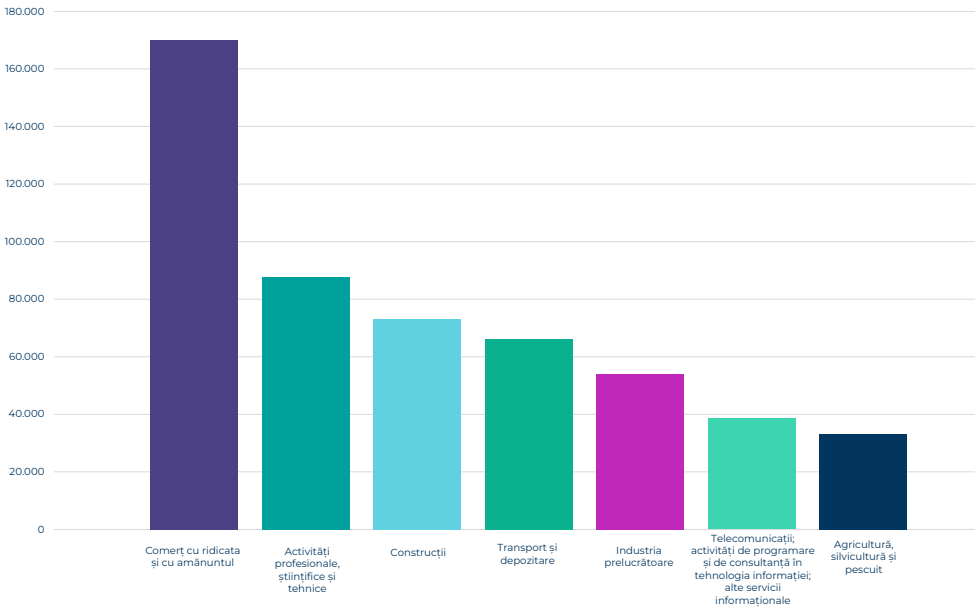
Sector de activitate	Număr Insolvențe SI 2026	Număr Insolvențe SI 2025	Dinamica
Comerț cu ridicata și cu amănuntul	860	869	-1,04%
Construcții	852	725	17,52%
Transport și depozitare	478	447	6,94%
Industria prelucrătoare	420	396	6,06%
Hoteluri și restaurante	270	232	16,38%
Agricultură, silvicultură și pescuit	226	127	77,95%
Activități profesionale, științifice și tehnice	181	149	21,48%
Activități de servicii administrative și activități de servicii-suport	167	165	1,21%
Alte activități de servicii	88	61	44,26%
Telecomunicații; activități de programare și de consultanță în tehnologia informației; alte servicii informaționale	76	67	13,43%
Tranzacții imobiliare	58	46	26,09%
Activități de spectacole, culturale, sportive și recreative	44	34	29,41%
Distribuția apei; salubritate, gestionarea deșeurilor, activități de decontaminare	32	27	18,52%
Sănătate și asistență socială	29	27	7,41%
Intermedieri financiare și asigurări	25	14	78,57%
Învățământ	25	20	25,00%
Industria extractivă	13	18	-27,78%
Producția și furnizarea de energie electrică și termică, gaze, apă caldă și aer condiționat	9	6	50,00%
Administrație publică și apărare; asigurări sociale din sistemul public	1	1	0,00%
Activități de editare; difuzarea de programe de radio și televiziune; activități de producție și distribuție de conținuturi	1	0	-
TOTAL	3.855	3.431	12,36%

Sursa: ONRC, Date prelucrate Coface

Raportat la primele 7 sectoare de activitate, observăm astfel că sectorul Agricultură, silvicultură și pescuit a înregistrat cea mai mare creștere a numărului de insolvențe de aproape 78% comparativ cu primul semestru din 2025, urmat de Activități profesionale, științifice și tehnice cu 21% și Construcții unde au fost înregistrate cu 17% mai multe insolvențe față de primele 6 luni ale anului trecut.

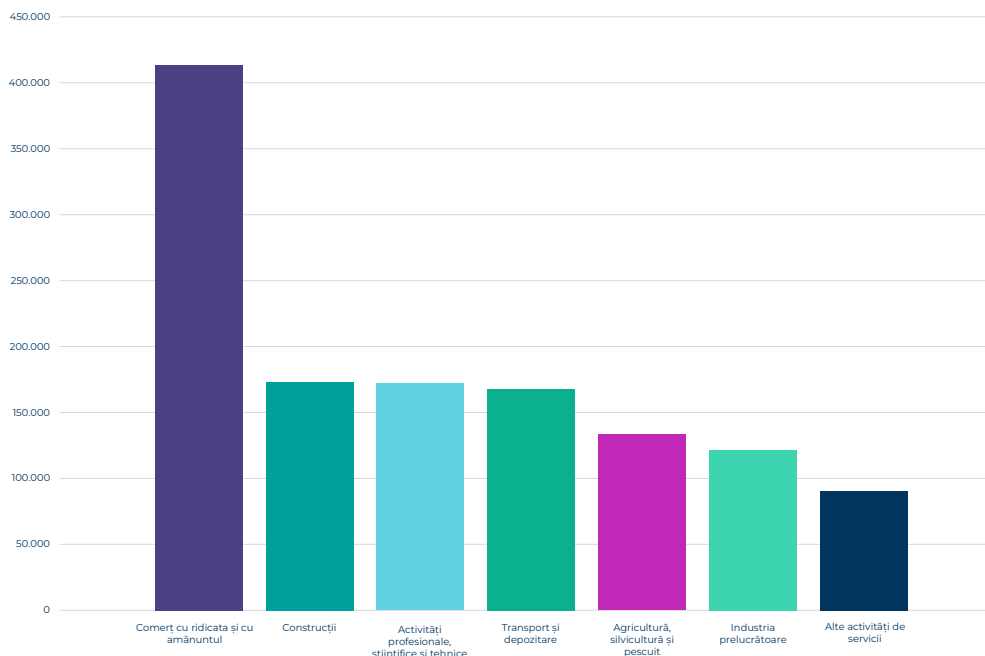
Gradul de concentrare mare al insolvențelor din primele 7 sectoare (85% din totalul numărului de insolvențe) este explicat de gradul sectorial de concentrare mare atât din punct de vedere al companiilor active din punct de vedere juridic cât și economic (cifra de afaceri pozitivă). Astfel companiile care activează în primele 7 sectoare de activitate reprezintă 72,7% din totalul companiilor active din punct de vedere juridic. În ceea ce privește companiile active din punct de vedere economic, ponderea primelor 7 sectoare de activitate reprezintă 73,3% din total.

Grafic 2. Top 7 sectoare în funcție de numărul de companii active economic



Sursa: MFP, Date prelucrate Coface

Grafic 3. Top 7 sectoare în funcție de numărul de companii active juridic 31.12.2025



Sursa: ONRC, date prelucrate de COFACE

Pentru prima dată sectorul Agricultură, silvicultură și pescuit este prezent în primele 7 sectoare de activitate: Top 7 sectoare în funcție de numărul de companii active din punct de vedere juridic, Top 7 sectoare în funcție de numărul de companii active economic și Top 7 sectoare în funcție de numărul de companii intrate în insolvență. Această evoluție indică investițiile pe care antreprenorii le fac în acest domeniu de activitate, în ciuda riscurilor cu care se confruntă acest domeniu de activitate: secetă, caniculă, costuri mari de creditare dar și costuri mari la inputuri (motorină și îngrășăminte).

În primele luni ale anului 2026 sectorul **Comerțului** a înregistrat o contracție a vânzărilor ceea ce a condus la o încetinire semnificativă a activității. Principalii factori care au condus la acest declin au fost inflația mare (+10%), scăderea cererii și a încrederii consumatorilor, aflată la minime istorice.

Astfel, conform Institutului Național de Statistică (INS) volumul vânzărilor cu amănuntul (excluzând autovehiculele) a scăzut cu 5,6% în primul semestru al anului 2026 față de aceeași perioadă a anului precedent. Salariile reale negative ale populației, consumatorii fiind afectați în mod direct de creșterea facturilor la energie (iulie 2025), a accizelor și a cotelor de TVA, precum și de prețurile ridicate la carburanți, au condus la scăderea vânzărilor pe mai multe segmente: vânzările de produse nealimentare -7,3%, cele de alimente, băuturi și tutun -4,2%, iar vânzările de carburanți -4%. În plus, segmentul bunurilor de larg consum (FMCG) a înregistrat o creștere valorică de doar 3,4%, o decelerare bruscă comparativ cu +10,9% în S1 2025, dar este doar o creștere nominală, volumele fizice vândute au fost mai mici.

În ciuda acestei evoluții negative, companiile din Comerț au arătat reziliență: numărul companiilor intrate în insolvență în S1 2026, în sectorul Comerțului, este în scădere cu 1,04% față de perioada similară a anului 2025.

Sectorul Construcțiilor a evoluat pozitiv în primul semestru al anului 2026, volumul lucrărilor fiind cu 13,9% (serie brută) mai mare comparativ cu aceeași perioadă a anului 2025. Această creștere a fost susținută în special de creșterea de 21,1% (serie brută) pe segmentul Clădiri Rezidențiale, în timp ce segmentul Clădiri Nerezidențiale a înregistrat un avans de 9,5% (serie brută), iar Construcțiile Inginerești (Infrastructură) au crescut cu 13,6% (serie brută).

Cu toate acestea, așa cum am arătat și în edițiile anterioare ale Studiului Insolvențelor, sectorul Construcțiilor rămâne unul dintre cele mai riscante sectoare de activitate. Astfel, în primele 6 luni ale anului 2026 nu mai puțin de 852 de noi companii din Construcții au intrat în insolvență, în creștere cu 17,52% față de S1 2025.

Printre principalele provocări cu care s-a confruntat sectorul construcțiilor în primul semestru al anului 2026 au fost creșterea semnificativă a costurilor materialelor și a energiei, deficitul acut de forță de muncă calificată, precum și un context macroeconomic marcat de inflație și dobânzi ridicate. La creșterea prețurilor la materialele de bază (polistiren, adezivi, vopsele) au fost adăugate creșterile costurilor pentru oțel, ciment și aluminiu, creșteri cauzate de implementarea mecanismului european CBAM (taxa pe carbon la frontieră).

În perioada următoare sectorul **Construcțiilor** va fi afectat de scăderea autorizațiilor de construire pentru clădiri rezidențiale din primul semestru al anului 2026 de 9,6%, comparativ cu S1 2025, continuarea trendului de creștere a prețurilor la materialele de construcții, dar și de incertitudinea cauzată de instabilitatea geopolitică regională și riscurile legate de posibile întârzieri și reduceri ale fondurilor europene (din cauza neîndeplinirii jaloanelor).

Producția industrială a României a scăzut cu 3,3% în S1 2026 comparativ cu aceeași perioadă din 2025, conform datelor Institutului Național de Statistică (INS). Așadar, industria reprezintă aproximativ 15% din PIB-ul României în primul semestru al anului 2026, în timp ce în 2015 reprezenta 23,8% din PIB. Principalul contributor al acestui declin a fost industria prelucrătoare, care reprezintă aproximativ 80% din producția industrială totală, și care s-a contractat cu 4,4% (serie brută) și 4,6% (serie ajustată). Cifra de afaceri din industrie a scăzut, în termeni nominali, cu 0,5% în primul semestru din 2026, fiind afectată de scăderea de 0,9% a CA (cifra de afaceri) din industria prelucrătoare.

Principalii factori care au condus la declinul producției industriale sunt:

- **Costul mare al energiei:** pune o presiune foarte mare în special pe industriile energo-intensive (metalurgia, industria chimică, producția de materiale de construcții) unde costul cu energia poate reprezenta între 25-35% din costul total de producție și pe întreprinderile mici și mijlocii (IMM-uri), foarte vulnerabile la creșterea costurilor.
- **Dependență mare de cererea din Europa de Vest,** în special din Germania, care este principalul partener comercial. Având în vedere faptul că 72,3% din exporturile României merg către Uniunea Europeană (20% către Germania) contracția comenzilor noi pe piața europeană și reconfigurarea lanțurilor de aprovizionare au contribuit la declinul producției industriale.
- **Seceta severă din 2026:** scăderea debitului Dunării a scăzut producția de energie hidroelectrică și a îngreunat transportul fluvial de mărfuri, crescând costurile logistice pentru industrie. Această situație a afectat industriile mari consumatoare de energie și a avut un impact stagflaționist asupra economiei; România este singura țară din UE care se află într-o situație de stagflație (inflație mare și recesiune).

În contrast cu industria românească, producția industrială din Uniunea Europeană a crescut cu 0,6% în iunie 2026 față de iunie 2025.

Dintre sectoarele cu pondere mare atât ca număr de companii active cât și ca insolvențe nou deschise, cea mai mare creștere a numărului de insolvențe din prima jumătate a anului 2026 a fost înregistrată în sectorul **Agricultură, Silvicultură și Pescuit**, de aproape 78% (+101,78% după primul trimestru), comparativ cu aceeași perioadă a anului 2025.

Principalele cauze care au condus la această creștere sunt:

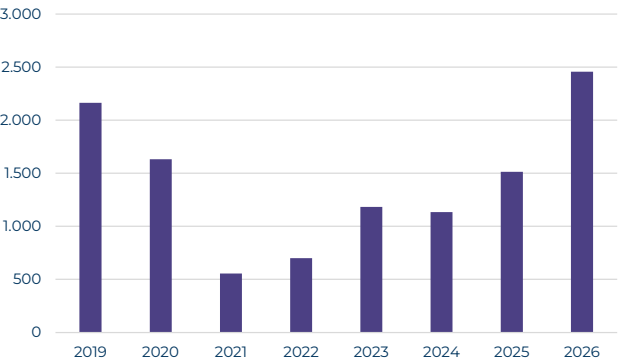
- **Scăderea prețurilor la cereale, creșterea costurilor de producție și costul de finanțare ridicat:** Fermierii români se confruntă cu prețuri mari la îngrășăminte, energie și motorină în timp ce prețurile cerealelor au scăzut, ceea ce a compromis chiar marjele de profit.
- **Seceta prelungită:** seceta din anii anteriori (2024) a afectat umiditatea solului și a redus recoltele, vulnerabilizând companiile la șocurile viitoare.

4. COMPORTAMENTUL DE PLATĂ

În România, evoluția incidentelor de plăți (cu bilete la ordin, cecuri și cambii) este monitorizată prin Centrala Incidentelor de Plăți (CIP, administrată de BNR) și reflectă direct nivelul de lichiditate și presiunile financiare asupra companiilor. Înregistrarea unei companii în CIP, urmare a refuzului de plată a unui instrument de plată, reprezintă un semnal puternic al deteriorării comportamentului de plată al respectivei companii și un barometru important în managementul riscului de credit comercial.

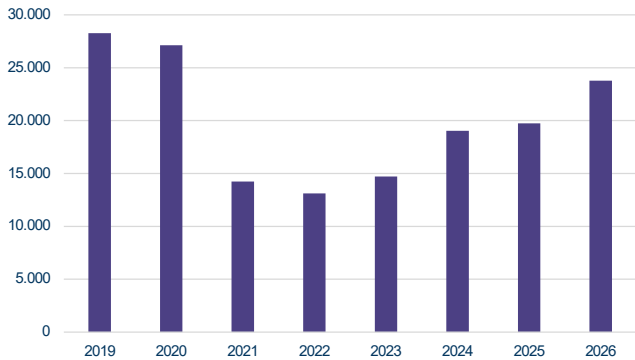
Evoluția incidentelor de plăți ne poate oferi astfel indicii cu privire la evoluția viitoare a insolvențelor. Conform graficului și tabelului de mai jos, raportat la primele 6 luni ale fiecărui an, ne confruntăm cu un trend crescător atât în ceea ce privește valoarea refuzată a instrumentelor de plată cât și a numărului acestora:

Grafic 4. Evoluția incidentelor de plăți ianuarie – iunie (mil. RON)



Sursa: BNR, Date prelucrate Coface

Grafic 5. Evoluția incidentelor de plăți ianuarie – iunie (număr)



Sursa: BNR, Date prelucrate Coface

În luna mai 2026 valoarea totală a sumelor refuzate la plată cu instrumente de debit înregistrată la Centrala Incidentelor de Plăți (CIP) a fost de 834,9 milioane lei, mai mult decât dublul mediei lunare din primul semestru al anului 2026. Această valoare record poate conduce la o creștere a numărului de insolvențe în perioada următoare.

5. EVOLUȚIA ANTREPRENORIALULUI

În ultimii 7 ani mediul de afaceri a trecut printr-o transformare accelerată: de la redresarea post-pandemie și digitalizare, la șocuri geopolitice, inflație mare (chiar peste 10%), până la recenta consolidare fiscală și adopția inteligenței artificiale.

În ultimul an, însă, România a înregistrat o evoluție negativă a mediului de afaceri: pe de o parte, investițiile străine directe au scăzut dramatic în primele 6 luni din 2026 la 669 milioane euro față de 3,72 miliarde euro în aceeași perioadă a anului 2025 (scădere de aproximativ 82%), pe de altă parte companiile semnalează tot mai mult problemele de predictibilitate legislativă, birocrație și presiuni fiscale. Aceste informații sugerează că deși atractivitatea pe termen mediu a mediului de afaceri poate fi menținută, încrederea pe termen scurt este sensibilă la instabilitatea politică și la semnalele macroeconomice.

Tabel 3. Evoluția companiilor nou înmatriculate vs. radiate

Anul (Ian-Iun)	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026
Suspendări	7.601	5.136	6.043	7.190	7.938	10.412	9.942	9.687
Dizolvări	16.626	12.046	14.265	16.447	19.442	22.459	26.400	29.818
Radieri An-la-An	67.807	23.007	32.565	35.420	33.895	45.547	43.793	46.283
Insolvențe	3.196	2.360	3.076	3.417	3.401	3.684	3.431	3.855
Radieri An-la-An		-66%	42%	9%	-4%	34%	-4%	6%
Înmatriculări	49.051	79.734	79.734	76.962	77.706	68.223	69.492	74.953
Din care - SRL	33.972	53.844	53.844	57.808	49.349	50.149	46.053	41.491
IN An-la-An		63%	0%	-3%	1%	-12%	2%	8%
Companii Active Juridic	964.747	1.005.993	1.074.742	1.145.103	1.202.322	1.250.537	1.285.852	1.304.636
PFA Active Juridic	374.779	385.154	408.246	422.773	443.839	435.926	439.529	468.526

Sursa: ONRC, date prelucrate de COFACE

Așa cum putem observa în Tabelul 3 presiunile la care a fost supus mediul de afaceri în ultima perioadă (inflație ridicată, consolidare fiscală, etc) au început deja să producă efecte negative: numărul companiilor radiate și a celor intrate în insolvență sunt la maximele ultimilor ani.

Provocările cu care se confruntă mediul de afaceri din România în anul 2026 pot conduce pe termen scurt la creșterea numărului de insolvențe, stagnarea investițiilor și erodarea încrederii consumatorilor, iar pe termen mediu pot mări riscul unei recesiuni prelungite, deteriorarea ratingului de țară sau pierderea competitivității regionale a companiilor românești.

La nivel teritorial observăm o creștere foarte mare a numărului de insolvențe în regiunea **NORD-EST** (Iași, Bacău, Suceava, Neamț, Botoșani și Vaslui) de aproape 40%. Această creștere poate fi explicată de numărul mare de companii mici din această regiune care activează în sectoarele vulnerabile, care au înregistrat cele mai multe insolvențe: Comerț, Construcții, Transport și Depozitare, HORECA, etc dar și de faptul că deși are o populație mai mare rămâne una dintre regiunile cu PIB/locuitor sub media României. Din păcate însă această regiune a avut în primele 6 luni ale anului 2026 și cea mai mică creștere a companiilor nou înmatriculate, de doar 0,1%, ceea ce ar putea conduce la mărirea decalajului față de celelalte regiuni din punct de vedere al PIB/locuitor, în special din cauza faptului că în regiunea NORD-EST activează cel mai mic număr de companii la 1.000 locuitori.

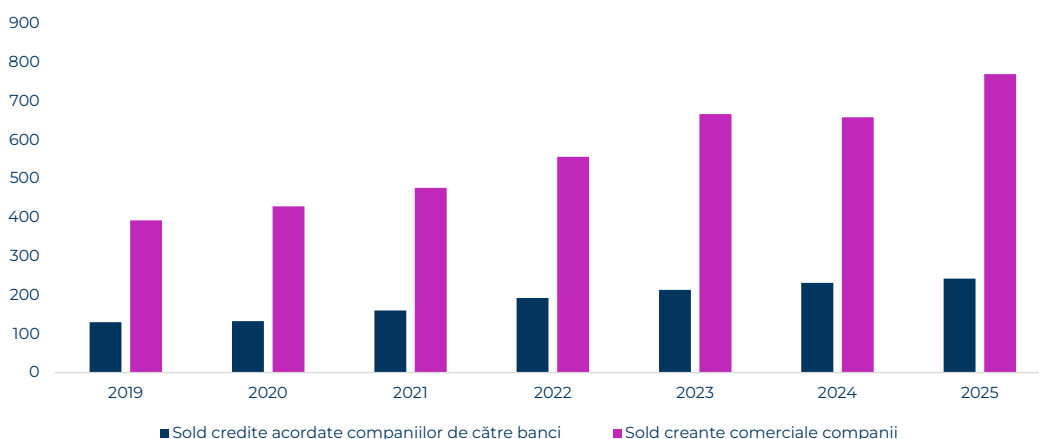
O evoluție similară este cea a regiunii **SUD-VEST** (Dolj, Gorj, Vâlcea, Mehedinți și Olt) care a înregistrat în primele 6 luni ale anului 2026 o creștere a numărului de companii nou înmatriculate de doar 1,6% (față doar 7,9% la nivel național), comparativ cu perioada similară din 2025 dar care a înregistrat o creștere mare a numărului de insolvențe de peste 22% (S1 2026 comparativ cu S1 2025). Această evoluție confirmă faptul că într-o perioadă cu inflație ridicată - consolidare fiscală - recesiune regiunile cele mai vulnerabile sunt cele unde media PIB/locuitor este mult sub media națională.

În plus, regiunea SUD-VEST se află în plin proces de reconversie economică, fiind afectată în mod direct (Gorj și Dolj) de închiderea activităților miniere și a unităților de producție a energie bazată pe cărbune. Obiectivul pe termen lung este transformarea economiei regiunii SUD-VEST într-o economie verde cu un puternic antreprenoriat local. Succesul acestei tranziții depinde foarte mult dacă proiectele finanțate vor fi implementate eficient, iar reconversia profesională a celor afectați va fi una reală.

În ceea ce privește evoluția financiară a companiilor, în baza situațiilor financiare depuse la 31.12.2025, peste 713.400 de companii au avut o cifră de afaceri peste 0 RON, în creștere cu 5,8% față de anul anterior. Se remarcă de asemenea creșterea soldului creanțelor la 31.12.2025 cu aproximativ 17%, față de nivelul înregistrat la 31.12.2024. Aceasta arată o dependență ridicată față de creditul comercial ceea ce evidențiază vulnerabilități structurale la nivelul sectorului companiilor din România, cum ar fi: nivelul redus de educație financiară în rândul antreprenorilor și un număr mare de companii slab capitalizate.

În ceea ce privește creditul acordat companiilor observăm o creștere în special a creditului în valută, și o scădere a creditelor în RON, ceea ce poate fi o consecință directă a costului mare de finanțare în RON al companiilor românești. Deși gradul de intermediere financiară a crescut în ultimul an, conform BNR, din păcate România se menține pe ultima poziție din UE din punct de vedere al intermedierei financiare.

Grafic 6. Evoluția creditului comercial vs. creditul bancar (2019 - 2025 mld. lei)



Sursa: ONRC și MFP, date prelucrate de COFACE

Astfel nu este surprinzător faptul că raportul dintre creditul bancar și creditul comercial a scăzut la sub 1/3, conform graficului de mai sus.

Aceste date indică vulnerabilități ale mediului de afaceri românesc care sub presiunea continuă a consolidării fiscale, inflației ridicate și a incertitudinii create de factorul geopolitic, poate conduce la deteriorarea comportamentului de plată al companiilor și în cele din urmă la intrarea acestora în insolvență, inclusiv a companiilor mari. Astfel, impactul economic și social al viitoarelor insolvențe va fi unul în creștere.

6. PRECIZĂRI METODOLOGICE

În prezentul studiu au fost considerate insolvențele nou deschise, în baza datelor publicate de ONRC (Oficiul Național al Registrului Comerțului). Analiza indicatorilor financiari pentru firmele considerate s-a bazat exclusiv pe declarațiile financiare depuse la MFP în perioada analizată, în baza datelor prelucrate de Coface.

Această prezentare conține exclusiv proprietatea intelectuală a autorului de la data prezentului document și în conformitate cu informațiile disponibile la această dată. Documentul a fost elaborat din diverse surse considerate a fi serioase și de încredere. Cu toate acestea, autorul nu garantează în niciun fel că informațiile conținute în acest material sunt adevărate, corecte și complete. Prezentarea și analiza datelor sunt oferite cu bună credință și doar în scop informativ. Ca o completare la acest material, alte informații vor fi colectate în alt mod de către cititor. Autorul nu își asumă nicio răspundere pentru pierderile rezultate din utilizarea sau fundamentarea datelor folosite în prezentare. Cititorul nu este autorizat să extragă sau să reproducă acest material și să analizeze informația conținută pentru uz personal și intern, decât cu condiția că acesta să menționeze, în mod clar, autorul. De asemenea, pentru a face orice declarație publică sau pentru orice alt scop comercial, este nevoie de acordul scris al autorului.

Studiu publicat în septembrie 2026.